

Estimado **AOPIP**,

Por medio del presente le hacemos llegar el detalle de nuestro proceso de trabajo e inversión de la instalación de los recursos administrativos y el sistema DYSPOW ERP.

Atentamente,

Petter Ferrel

General Manager

petter.ferrel@vaeonyx.com

993 125 880

VAEONYX S.A.C

Visita nuestra web:



¡Somos vaeonyx!

Una empresa dedicada al desarrollo de **Software Empresarial** teniendo como objetivo potenciar la competitividad de nuestros clientes a través de soluciones innovadoras.



Calidad
Innovación
Confianza



Llegamos y te hacemos
llegas más lejos

Presupuesto: VAE 2025-0045
Plan: DYSPOW - ERP Empresas
Sr.(a): Informatica AOPIP
Cliente: Asociacion de Oficiales de la Policia de Investigacion del Peru
Fecha: San Borja, 13 de Enero del 2025
Vigencia: 15 días de vigencia a partir de la fecha de emisión.
Licencias: 1 Empresa
Usuarios: 40

Módulos	Implementación		Costo	Costo Total
	Horas	Costo		
Seguridad	4	160	Ceder	160
Configuración	4	160	Ceder	160
Mantenimiento	6	240	Ceder	240
Ventas	6	240	2000	2,240
Control de Asociados	6	240	3000	3,240
Compras	6	240	2000	2,240
Importaciones		-		-
Inventario	6	240	2000	2,240
Producción	6	240	2000	2,240
Finanzas	6	240	2500	2,740
Cuentas por cobrar/pagar	4	160	Ceder	160
Contabilidad	6	240	2000	2,240
Facturación electronica	4	160	Ceder	160
Activos fijos	4	160	2000	2,160
Planillas	6	240	3000	3,240
Reportes	6	240	Ceder	240
Totales en USD	80	3,200	20,500	23,700

COSTO TOTAL DYSPOW ERP - USD

Costo total de la adquisición del Sistema Dyspow ERP

costo	Sistema	20,500
	Implementación Empresas Adicionales	3,200
	Valor de Venta	23,700
	Dscto	15.61% 3,700
	Sub. Total	20,000
	IGV	3,600
	Total Contado	23,600

OPCIONES DE ADQUISICIÓN - USD

1 Licencia permanente - Precio de venta (PAGO ÚNICO)

25%	Pago Inicial	5,900
	Saldo	17,700
	Cuotas	11
	Importe de cuotas	1,609

Clausulas importantes:

- A.** Este presupuesto está calculado en base al tiempo que se le dedicará al proyecto; por lo tanto, cualquier otro trabajo no incluido en la propuesta original, así como cualquier cambio adicional por parte del cliente que surja una vez aprobado el proyecto, generarán reajustes en el presupuesto de acuerdo con el tiempo adicional que se deba invertir en el mismo.
- B.** Los costos de terceros no están incluidos en el presupuesto, a excepción de la promoción del mes. Llamamos costos de terceros a aquellos no contemplados en el paquete, como Adecuaciones adicionales, licencias de software, Hardware Complementarios, entre otros. Si fuesen necesarios esos servicios serán cotizados y, una vez aprobados por el cliente, cobrados por adelantado.
- C.** El proyecto se inicia una vez aprobado el presupuesto y recibido el primer depósito. En ese sentido, también es fundamental que el cliente envíe el cuestionario de negocio debidamente completado a fin de iniciar los preparativos para la Demo.
- D.** Cada proyecto tendrá un calendario de presentaciones, capacitaciones y entregas; en ese mismo calendario figurarán las fechas de los pagos.
- E.** Como se ha dicho, la fecha de las presentaciones, capacitaciones y entregas estará especificada en el cronograma que manejará el cliente; una vez realizadas, el cliente cuenta con tres días como máximo para plantear sus observaciones, de no hacerlo así, se tomará como aprobado y el proyecto seguirá adelante.
- F.** Las presentaciones, capacitaciones y entregas podrán ser presenciales u online (Skype, Zoom o Hangouts).
- G.** Horas Propuestas de implementación (Capacitación y adecuaciones) son 80 horas.
- H.** Exceso de horas de implantación a razón de USD 50 por hora más IGV.
- I.** Contrato de mantenimiento y soporte USD 215 mensual por 3 horas mes cada empresa.
- J.** Contrato de hosting USD 235 mensual por cada empresa.
- K.** Facturación Electrónica (No incluye certificado Digital).